



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ

Для тех, кто отправляется в поездку с детьми, автокресло — то, о чем стоит задуматься в первую очередь. Однако в некоторых случаях покупка может оказаться невозможной — например, если речь идет о малоимущих или многодетных семьях, — или необоснованной в данных обстоятельствах, если удерживающее устройство нужно лишь на короткий срок. В этом случае, может выручить аренда.

Вариантов, при которых может выручить аренда — множество. От желания попробовать удерживающее устройство «в деле» перед покупкой или сэкономить деньги на покупке люльки, из которой младенец быстро вырастет, до планирующегося автомобильного путешествия (если в повседневной жизни в семье машину не используют) или приезда гостей с ребенком.



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ

Прежде чем открыть бизнес, обязательно нужно ознакомиться с условиями, в которых вам предстоит работать. Для этого и необходим анализ рынка. С его помощью вы соберете информацию о сфере и ваших конкурентах, что поможет вам в дальнейшем работе. На этапе сбора информации изучите рынок, спрос, ваши преимущества и возможности.

Открытие своего дела по аренде детских удерживающих устройств требует минимальных финансовых вложений. Нужно ли лишь приобрести соответствующие удерживающие устройства для последующей аренды. Рекомендуется зарегистрироваться в качестве самозанятого, так как выручка будет небольшим.

Еще несколько лет назад практику аренды автокресел одобрили в Госавтоинспекции, а в некоторых регионах при поддержке автоинспекторов даже были запущены соответствующие социальные проекты.

В крупных городах, таких как Москва или Петербург, услуги проката начинаются от 1 – 1,5 тыс. рублей на неделю или 2 тыс. рублей за месяц. Недельная аренда бустера (сидение без спинки, которое позволяет «приподнять» ребенка, чтобы пристегнуть его стандартным ремнем безопасности) обойдется в 300-500 рублей. В некоторых сервисах можно взять удерживающее устройство на прокат на сутки, обойдется это в 500-900 рублей.



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ

МОЙ
бизнес
Забайкальский край



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата:

Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП** или **ООО**. У ИП меньше отчетности, но если хотите работать с партнером, придется открыть ООО.

Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код — той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Вот что может подойти для услуги по аренде детских удерживающих устройств как основной код ОКВЭД:

Код ОКВЭД

77.29.9 Прокат прочих бытовых изделий и предметов личного пользования для домашних хозяйств, предприятий и организаций, не включенных в другие группировки.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО*

- 01 **Пакет документов:** только паспорт
- 02 **Предварительно записаться** 8-800-100-10-22, 21-10-10
- 03 Услуга предоставляется **бесплатно**
- 04 **Открытие расчетного счета** у банков-партнеров (при необходимости)

**Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО через электронный сервис УФНС/нотариуса

- 01 Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке - <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>)
- 02 **Выбрать способ предоставления документов:**
С помощью сервиса (при наличии ЭЦП).
Через нотариуса.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 Государственная пошлина — 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины)
- 05 Получение документов о государственной регистрации



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно выбрать способ регистрации:

- Через личный кабинет - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- Через Госуслуги (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- По паспорту - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию** и дождитесь оповещения через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Автолюлька/автокресло (25 шт)	375 000
2	Бустеры (сиденье, без спинки) (15 шт)	75 000
3	Адаптеры ФЭСТ (накладка для установки на ремни) (15 шт)	15 000
4	Реклама	35 000
	ИТОГО:	500 000



ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Аренда автолюльки/автокресло	3 000	25	75 000
2	Аренда бустеров	1 700	15	25 500
3	Аренда адаптеров	500	15	7 500
			ИТОГО:	108 000

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ

МОЙ
бизнес
Забайкальский край



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ * ЦЕНУ ТОВАРА

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Реклама	35 000
	ИТОГО	35 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	49 500 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы* 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы)*15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы*4% - при работе с ФЛ Доходы*6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

**УСЛУГИ
ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ
УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ**



**ШАГ 5.
ОСОБЕННОСТИ
ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА**

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Важно учитывать, что, устройство для аренды должно быть тщательно подобраны и соответствовать весу, росту и возрасту ребенка.

Детские удерживающие устройства подразделяют на пять весовых групп:

- группа 0 - для детей массой менее 10 кг;
- группа 0+ - для детей массой менее 13 кг;
- группа I - для детей массой 9-18 кг;
- группа II - для детей массой 15-25 кг;
- группа III - для детей массой 22-36 кг.

Так же самым важным условием, которое позволяет использовать устройство для перевозки детей, является наличие сертификата, подтверждающего соответствие кресла, бустера или адаптера требованиям ЕЭК ООН N 44-04 (Российский ГОСТ Р 41.44-2005)

Как выбрать детское автокресло?

Для новорожденных ■ до 10 кг	0+ ■ до 13 кг	1-4 года ■ до 18 кг	3-12 лет ■ от 15 до 36 кг
			
			
 наклон спинки – 30-45 градусов	 полулежачее положение и 2 вида крепления: ремнями и Isofix	 пятиточечный ремень безопасности или поддержка специальным столиком	 трехточечный ремень безопасности
 фиксация штатными ремнями	 пятиточечный ремень безопасности		
6-12 лет ■ от 22 до 36 кг		Универсальные кресла	
		 широкий диапазон регулировок	
называются бустеры		 специальные вкладки для уменьшения внутреннего пространства	
 нет спинки и боковой защиты		 возможность демонтажа пятиточечного ремня	

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации бизнес-проекта, получения необходимых предпринимательских компетенций и навыков, дальнейшего развития бизнеса вы можете воспользоваться следующими мерами государственной поддержки в центре «Мой бизнес» Забайкальского края:

1. Учебная программа тренинга «Азбука предпринимателя»

Программа «Азбука предпринимателя» для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

2. Регистрация ИП или ООО.

В центре «Мой бизнес» работает два окна предоставляющих услуги МФЦ для бизнеса. Здесь вы можете не только бесплатно зарегистрировать ИП или открыть ООО, но и получить более 50 государственных услуг. Это выдача справок, выписок, регистрация ипотеки, подключение онлайн-кассы, оформление договора аренды и многое другое. Важно! Требуется предварительная запись.

3. Разработка и написание бизнес-плана

В центре «Мой бизнес» услугу можно получить бесплатно. Для этого необходимо обратиться с письменным заявлением по адресу: г. Чита, ул. Бабушкина, 52.

4. Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.

5. Займы для субъектов МСП на открытие или развитие бизнеса по льготной процентной ставке. Сумма до 5 млн.руб., срок до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 19% годовых.

6. Займы для самозанятых.

Сумма займа до 500 тыс. руб., срок действия договора до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 15% годовых.

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



МОЙБИЗНЕС75.РФ

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по бесплатной горячей линии:
 **8-800-100-10-22**